

17

青森市

株式会社 創企社 青森コールセンター

保険コンサルティング

安定した経営基盤のもと
テレマーケティングで保険商品をご案内

当社は、1996年に設立し、現在、神奈川県横浜市の本社、東京、長崎、青森の4拠点で保険代理店業務を行っています。当社の営業手法は、全国のお客さまに電話で生命保険のご案内をするテレマーケティングと、電話でアポを取りお客さまのもとへ訪問する2つのスタイルがあります。

2025年5月に開設した青森コールセンターでは、テレマーケティング業務のみを行っています。全国のお客さまに電話で保険商品をご提案したり、お客さまからの問い合わせにお応えする業務になります。入社後は保険の基礎知識をはじめ、実際にお客さまに電話する時のスクリプト(台本)の読み合わせやロールプレイング、OJT研修と、段階を踏みながら丁寧に指導します。また、新卒に関しては、入社後2ヶ月間、東京本社にて全国のNHSインシュアランスグループの社員と合同研修を行っています。独り立ちするまでじっくりサポートする体制があるので安心して挑戦してください。

朝日生命保険相互会社の関連会社
業界最大級の規模

当社は、2015年に大手保険代理店NHSインシュアランスグループの関連会社になりました。さらに、2021年にはNHSインシュアランスグループが朝日生命保険相互会社の関連会社となり、グループ5社で全国90拠点、従業員1,500名以上と業界最大級の規模を誇っています。

キャリアの幅が広いので
全国でチャレンジすることも可能!

当社には、NHSインシュアランスグループの拠点を含め全国10ヶ所以上の拠点があります。青森で働いた後、東京など別な拠点で挑戦してみたい方には転勤のチャンスもあります。キャリアの選択肢が広く、自分が望む働き方と場所が選べるのも魅力!



入社ごきかけ

私が就活の軸としていたのは、「お客さまと積極的に関われる仕事」、「成長環境が整っていること」、「裁量権を持って働けること」。当社の代表取締役や営業部のトップは40代前半と若く、20〜30代で役職に就いて活躍している社員も多いと知り、自分がめざす姿が実現できるのではないかと思います。入社しました。

ある日一日

- 8:50 出社
- 9:00~9:10 朝礼
- 9:10~11:00 架電業務
- 11:00~13:00 商品知識研修
- 13:00~14:00 昼休み
- 14:00~16:00 架電業務
- 16:00~18:00 トークスキル研修
- 18:00 退社

前職で
テレマーケティング
業務を経験してきた
先輩方も多いので、
スキルアップできる
恵まれた環境

休日は、
ボルダリングで
リフレッシュ!



伊藤 壮一郎 (いとう そういちろう) さん

弘前市出身。弘前大学卒業後、2025年入社。全国のお客さまに電話で保険商品をご提案したり、お客さまからの問い合わせに応じるテレマーケティング業務を担当。メンター制度によるきめ細かい指導と手厚いサポート体制のもと、日々業務を習得中。大学時代は山岳部に所属。趣味はボルダリング。

就活中の皆さんへ

当社は朝日生命保険相互会社の関係会社であり、安心して働ける環境です。また、給与面などの待遇の良さも特徴で有給休暇も取りやすいため、住み慣れた地元でオンオフともに充実して暮らしたい人にぴったりの会社です。研修制度が充実していることに加え、面倒見の良い優しい先輩たちがそろっているため、何でも気兼ねなく相談できる風通しの良い社風も自慢です。

COMPANY DATA

●従業員数 12人 ●男女比率 男性 7人/女性 5人 ●平均年齢 36歳

未経験者
OK

高卒以上

社保完備

研修制度

資格取得
制度賞与年2回
1.5ヶ月分交通費
支給産休育休
制度勤務シフト
制度(月~土)完全週休
2日制年間休日数125日
(育児・介護目的での特別休暇あり)

#共有冷蔵庫 #休憩室 #喫煙室 #電子レンジ ※休憩室には電子ケトルがあります。

〒030-0801 青森市新町2-2-4 青森新町二丁目ビルディング7F
TEL:0120-836-168 <https://www.soki.co.jp/>

